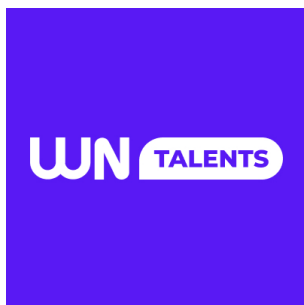




Business Development Manager

WN Talents

Детали

Тип занятости: Полная
Регион: Удаленная работа
Веб-сайт: <https://talentsingames.com/>

Описание

Мы в поиске специалиста на роль **BDM** в компанию клиента.

Наш клиент — небольшая, но динамично развивающаяся компания, специализирующаяся на маркетинге и продвижении игр на китайском рынке.

Что мы предлагаем:

Возможность работать с уникальным рынком: Вы будете помогать игровым студиям выходить на огромный и перспективный рынок Китая.

Гибкий формат работы: Мы готовы обсуждать удобный для вас график и локацию.

Международная команда: Вы будете работать с китайскими специалистами, а также с клиентами из разных стран.

Гибкие условия по оплате: Мы готовы обсуждать удобные для вас способы оплаты (криптовалюта, прямые переводы на карту, рубли для резидентов РФ).

Ваша роль:

Вы будете отвечать за привлечение новых клиентов, ведение переговоров и выстраивание долгосрочных отношений. Это включает в себя обработку входящих запросов, а также активный поиск и развитие сотрудничества с игровыми студиями. Ваша основная задача — увеличивать количество подписанных контрактов.

Идеальный кандидат:

Владение английским языком на уровне C1. Это обязательное требование для эффективного взаимодействия с европейскими и международными клиентами.

Имеет опыт работы с русскоязычной аудиторией (Россия, страны СНГ) и, по возможности, с европейскими клиентами.

Обладает опытом работы в игровой сфере и имеет наработанный нетворк (контакты компаний, специалистов) в этой индустрии.

Желательно, но не обязательно, знаком с основами маркетинга, в частности, продвижения игр: понимает, как работают рекламные кампании, блогеры, какие инструменты используются.

Обладает сильными коммуникативными навыками и умением выстраивать долгосрочные отношения с клиентами на B2B рынке.

Последнее обновление: 04.06.2025