



# Business Development Manager

WN Talents

## Детали

---

**Тип занятости:** Полная  
**Регион:** Москва, Россия  
**Навыки:** Sales Management, Sales Skills  
**Веб-сайт:** <https://talentsingames.com/>

## Описание

---

WN Talents в поиске **Business Development Manager** для компании клиента

**Наш клиент** — специализируется на криптопроцессинге, предоставляя B2B-решения для автоматизации транзакций в криптовалюте. Сервис компании позволяет клиентам интегрировать платежный шлюз на свои платформы, обеспечивая безопасные и автоматизированные переводы криптовалюты.

### Обязанности:

- Активный поиск и тесное взаимодействие с потенциальными партнерами
- Эффективное предоставление офферов
- Сопровождение партнёра для достижения высокого LTV, Upsale
- Посещение выставок и конференций (по всему миру)
- Самостоятельное планирование, ведение CRM-системы, отчетность

### Требования:

- Опыт на должностях Business Development Manager/Sales Manager/Affiliate Manager
- Опыт в сфере iGaming/web3 или огромное желание этот опыт получить
- Готовность к командировкам по всему миру
- Опыт развития бизнеса и/или стратегического партнерства будет плюсом
- Отличные навыки ведения переговоров для построения выгодных отношений
- Способность работать самостоятельно, без микроменеджмента
- Английский не ниже уровня B2

**Условия:**

- ЗП: фиксированный оклад + бонус (обсуждается индивидуально)
- График фултайм с гибким началом дня
- Классный офис в Москва сити
- Динамичный вайб и дружелюбная команда, которая всегда поддержит
- Лояльное руководство, минимум формализма и бюрократии

**Этапы отбора:**

1. Интервью с рекрутером WN Talents
2. Интервью с HR компании клиента
3. Проверка СБ
4. Интервью с CEO в офисе компании в Москве

Последнее обновление: 08.04.2025