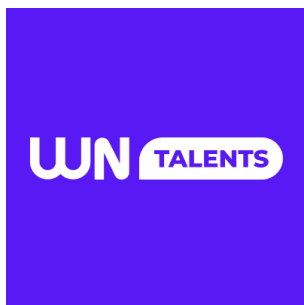




Chief Business Development Officer (CBDO)

WN Talents

Детали

Тип занятости: Полная

Регион: Москва, Россия

Навыки: Negotiation skills, Sales Management, Sales Skills, Team management

Веб-сайт: <https://talentsingames.com/>

Описание

WN Talents в поиске **Chief Business Development Officer** для компании клиента

Наш клиент — специализируется на криптопроцессинге, предоставляя B2B-решения для автоматизации транзакций в криптовалюте. Сервис компании позволяет клиентам интегрировать платежный шлюз на свои платформы, обеспечивая безопасные и автоматизированные переводы криптовалюты.

Обязанности:

- Развитие отдела продаж и всех процессов
- Управление sales-отделом: постановка задач и контроль их исполнения
- Проведение собраний, организация мероприятий по повышению эффективности менеджеров
- Оптимизация процессов в отделе продаж, используя CRM и другие технические инструменты
- Формирование бюджетов и контроль исполнения планов по продажам
- Посещение выставок и конференций (по всему миру)

Требования:

- Опыт на должности Head of Sales / Head of BD от 2х лет
- Опыт в сфере web3
- Знания в области развития процессов отдела продаж в crypto/fintech индустриях
- Умение представить результаты работы отдела в метриках и цифрах
- Готовность к командировкам по всему миру

- Английский не ниже уровня B2

Условия:

- ЗП: фиксированный оклад + KPI
- График фултайм с гибким началом дня
- Классный офис в Москва сити

Этапы отбора:

- Интервью с рекрутером WN Talents
- Интервью с HR/HRD компании клиента
- Проверка СБ
- Интервью с CEO в офисе компании в Москве

Последнее обновление: 18.04.2025