



Country Lead -Russia

WN Talents

Детали

Тип занятости: Полная
Регион: Удаленная работа
Веб-сайт: <https://talentsingames.com/>

Описание

WN Talents в поиске **Country Lead Russia** для компании клиента.

Компания занимается мобильной рекламой, помогая рекламодателям с брендингом и привлечением пользователей для различных разработчиков приложений, а также обеспечивает наилучшее качество трафика по мобильным и социальным каналам.

Компания специализируется на цифровом маркетинге для всех основных видов вертикалей: приложений, включая игры, электронную коммерцию, образ жизни, коммунальные услуги, социальные сети, образование, развлечения и другие модели затрат CPM, CPI и CPA.

Команда отлично понимает цели рекламодателей/разработчиков приложений и стремится достичь наилучших результатов с положительным ROI за счет таргетинга на интересы, возраст и пользователя с доступом к прямым издателям.

Штат компании: 50+ человек.

Команда: Отдел продаж (развитие нового бизнеса). В команде 8 человек.

Созвоны: созвоны с командой 2 раза в неделю

Чем предстоит заниматься:

Разработка и успешная реализация стратегии развития бизнеса в соответствии с планами Компании. Развитие регионов РФ и СНГ.

Выявление потенциальных возможностей для увеличения объемов продаж, получение детального брифинга от бренда.

Взаимодействие с командами: стратегическим, креативным, копирайтинговым, контентным, медийным закупочным отделом, а также отделом производительности и другими, с целью разработки и внедрения инновационных планов действий, направленных на достижение целей бренда.

Привлечение новых клиентов и достижение согласованной выручки

Командировки по необходимости

От вас:

Подтвержденный опыт привлечения новых клиентов.

Прочная сеть контактов, которые вы будете использовать для развития новых деловых возможностей и установления деловых отношений с брендами.

Опыт на всех этапах процесса продаж от лидогенерации до конверсии.

Опыт работы в продажах от 5 лет

Отличные навыки написания предложений, презентаций и питчингов.

Быть мотивированным и целеустремленным человеком с отличными организаторскими и межличностными навыками.

Феноменальные письменные и устные коммуникативные навыки. Вы свободно владеете английским и русским языком.

Компания предлагает:

Достойная заработная плата (фиксированная часть + бонусы от продаж)

Полностью удаленный формат работы

Гибкий график работы

Процесс общения по вакансии:

Интервью с рекрутером

Интервью с Директором по развитию и Основателем компании (возможно будет 2 этапа на стороне заказчика)

Job offer

Последнее обновление: 02.05.2024