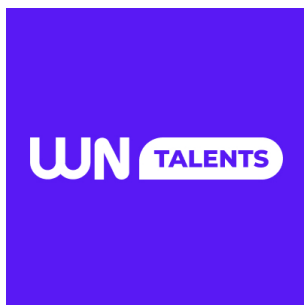




Менеджер по развитию бизнеса (игровой маркетинг, китайский рынок) WN Talents

Детали

Тип занятости:	Полная
Регион:	Удаленная работа
Навыки:	Sales Skills, Коммуникация, продажи, работа в команде
Веб-сайт:	https://talentsingames.com/

Описание

Наш клиент — небольшая, но активно развивающаяся команда, специализирующаяся на маркетинге и продвижении игр на китайском рынке. Компания помогает игровым студиям из разных стран успешно выходить на один из самых перспективных и масштабных рынков мира.

Чем предстоит заниматься:

- Привлечение новых клиентов — игровых студий и издателей, заинтересованных в продвижении на китайском рынке.
- Ведение переговоров и сопровождение сделок до подписания контрактов.
- Развитие долгосрочных партнёрских отношений с клиентами.
- Выполнение KPI по количеству подписанных контрактов.
- Работа в тесной координации с внутренней командой маркетинга и продаж.

Что требуется:

Английский язык — уровень C1 или выше.

Опыт работы с русскоязычной и европейской аудиторией; опыт работы с китайским рынком — преимущество.

Опыт в игровой индустрии и наличие контактов в сфере — большой плюс.

Базовое понимание маркетинга и продвижения игр (рекламные каналы, блогеры, механики продвижения).

Отличные коммуникативные навыки, умение убеждать и выстраивать партнёрские отношения. Критическое и логическое мышление, умение аргументировать свои решения.

Что предлагают:

- Удалённая работа с гибким графиком.
- Оплата обсуждается индивидуально

- Работа на уникальном и быстрорастущем рынке с перспективой профессионального роста.
- Работа в международной команде с прозрачной системой оплаты и KPI, ориентированных на результат.

Последнее обновление: 06.10.2025