



# Менеджер по развитию бизнеса

WN Talents

## Детали

---

**Тип занятости:** Полная  
**Регион:** Москва, Россия  
**Веб-сайт:** <https://talentsingames.com/>

## Описание

---

**WN Talents** в поисках **Менеджера по развития бизнеса (Россия)** для компании клиента.

### О компании:

Наш клиент — это независимый **adtech холдинг**. Представляет собой programmatic экосистему с собственным стеком разработок для любых рекламных целей с использованием алгоритмов AI, ML и Big Data.

Основным продуктом является их глобальная programmatic платформа для аукционных закупок рекламного инвентаря, ретаргетинга, performance оптимизации, post-campaign аналитики и т.д.

### Что нужно делать?

- Искать и привлекать новых клиентов и рекламные агентства к сотрудничеству;
- Выстраивать долгосрочные и доверительные отношения с партнерами;
- Организовывать и участвовать в ключевых встречах с текущими и потенциальными клиентами;
- Выполнять планы по продажам всех продуктов компании;
- Активно работать с продуктовой и маркетинговой командой в рамках развития продукта;
- Участвовать в выставках, конференциях, отраслевых мероприятиях – развивать сеть контактов и повышать узнаваемость в индустрии;
- Качественно работать с CRM по построенному бизнес-процессу.

### Кого мы ищем?

- Релевантный опыт в продажах в digital от 2-х лет;
- Интерес к digital рекламному рынку и ко всем трендам, которые на нем происходят;
- Умение выстраивать дружеские и доверительные отношения как с клиентами, так и внутри компании;
- Наличие широкой сети контактов;
- Знание и эффективное применение разных техник продаж и закрытия сделок;
- Желание расти и развиваться, повышать свой уровень компетенций.

### Что предлагаем мы:

- Интересные задачи в международной it-компании;
- Возможность влиять на продукт и внутренние процессы;
- Штатного преподавателя английского языка;
- Красивый современный офис в Москве;

- Оформление и гарантии по ТК РФ;
- Конкурентную заработную плату (уровень зависит от твоего опыта и hard-skills);
- График 5/2, гибридный формат работы — **посещение офиса в Москве 2 раза в неделю.**

Последнее обновление: 27.11.2024